

# Directeur/trice stratégique des activités commerciales et marketing

## Qui sommes-nous ?

Chez **Open-Prod**, nous optimisons les processus de gestion de production industrielle grâce à une solution ERP open source puissante, ergonomique et modulable, 100% française. ⚡

Fondée en 2012 à Grenoble par Raphaël Maudet, notre ERP répond aux besoins des PME industrielles françaises et est implanté sur différents sites de production à l'international (Mexique, Espagne, Europe de l'est...) !

L'ERP **Open-Prod** est une solution open source complète avec plus de 180 modules, parmi 16 fonctionnalités. Ergonomique et évolutif, il s'adapte aux processus de gestion de chaque industrie. Son modèle full web permet une mobilité sur tablette et smartphone.

Notre objectif ? Devenir le leader français de l'ERP industriel et permettre aux PMI, ETI, et grands groupes industriels d'optimiser leurs gestion de production.

## Nos chiffres clés

- 40% de croissance annuelle
- +10 collaborateurs par an

## Pourquoi nous rejoindre ?

- Une entreprise en perpétuelle évolution
- Un ERP en constant développement et 100% français 🇫🇷
- Une équipe dynamique et surmotivée

## Bon à savoir

- 3 sites (Grenoble, Nantes et Paris)
- Des espaces de travail confortables dans des bureaux neufs et faciles d'accès
- Travail en méthode agile

## Le poste

- CDI - 39h
- Basé à Echirolles (Sud de Grenoble)
- Salaire selon compétences et expérience

## Vos missions

Vous définissez et pilotez les activités du pôle commercial et du pôle marketing de l'entreprise. A ce titre vos missions principales sont les suivantes :

- Management direct du pôle commercial
- Management direct du pôle marketing
- Management et animation des partenaires intégrateurs

- Étude et proposition des axes de développement commercial et marketing de l'entreprise, à court, moyen et long terme.
- Construire et définir la roadmap annuel des 2 pôles dans une logique de développement et de rentabilité
- Veiller à l'atteinte des objectifs commerciaux de votre équipe: Déterminer un plan d'action et les changements méthodologiques pour augmenter les leads et coacher vos équipes pour ce faire
- Piloter le développement de la notoriété du produit.
- Établir un budget prévisionnel par pôle, le reporting et l'analyse des résultats
- Animer et Favoriser la montée en compétence de vos équipes
- Travailler en interface avec les directions R&D et Projet pour leur transmettre les évolutions des besoins des clients et prospects et les transformer en orientations techniques.
- Assurer une veille concurrentielle, comprendre les évolutions du marché.

Poste basé à Echirrolles avec des déplacements sur les agences de Paris et Nantes.

Des évolutions dans le périmètre des missions sont à prévoir avec le développement de la société.

### **Vos compétences**

Véritable manager dans l'âme, vous disposez d'une expérience minimale de 5 ans en encadrement d'équipes obligatoirement au sein d'un éditeur/ intégrateur de logiciels.

Vous possédez des connaissances approfondies des processus d'innovation et de gestion du changement.

Vous connaissez le monde industriel et les méthodes de développement Agile.

L'exécution de votre stratégie opérationnelle est portée par votre rigueur, votre ingéniosité. et votre compréhension des enjeux métiers.

En résumé vos qualités principales sont:

- Leadership
- Sens des priorités
- Vision stratégique
- Rigueur
- Gestion des changements
- Coaching et mentorat

**Et** vous êtes prêt à révolutionner le monde de l'industrie avec nous! 😊

**Merci de joindre à votre candidature** votre CV et quelques lignes sur vos motivations et votre projet professionnel, à l'attention de Pauline BRY/ Directrice des Ressources Humaines, à l'adresse suivante : [rh@open-prod.com](mailto:rh@open-prod.com)