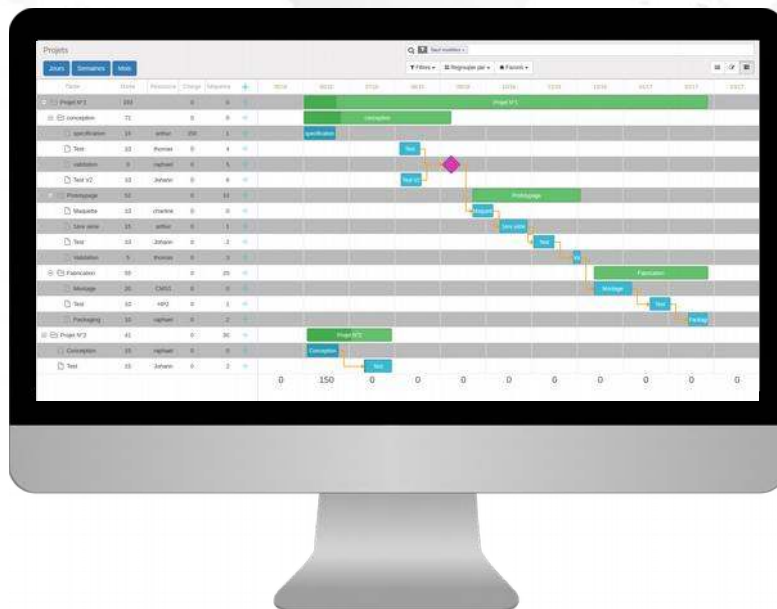




OPEN-PROD
VOTRE ERP OPEN SOURCE

Proposition de partenariat pour l'intégration d'Open-Prod : ERP open source pour l'industrie



Sommaire

I. Historique et philosophie de la société Objectif-PI

II. Offre de partenariat

- A. Le modèle économique**
- B. Des outils mutualisés**
- C. Un partenariat personnalisable**

III. Devenir partenaire : le processus

- A. Formation**
- B. Accompagnement**
- C. Contrat de maintenance**

IV. Faire vivre le partenariat

- A. Nos engagements**
 - 1) Le développement de notre ERP en continue**
 - 2) L'échange, la philosophie open source**
 - 3) Notre stratégie de communication**
- B. Nos interactions**

V. Contact

I. Historique et philosophie de la société Objectif-PI

Créée en 2009, Objectif-PI est un éditeur et intégrateur d'ERP open source pour l'industrie. Forte d'une double compétence ; son expertise dans le domaine de la gestion industrielle et dans l'intégration de systèmes d'information, la société propose aujourd'hui l'ERP open source au périmètre fonctionnel inégalé pour l'industrie. Des industriels et des informaticiens ont développé ensemble Open-Prod, afin de mettre sur le marché un ERP flexible, adaptable et évolutif dédié à la gestion des entreprises industrielles.

Le progiciel de gestion est 100 % développé en France en étroite collaboration avec les chefs de projets de la société, les partenaires et les clients-utilisateurs dans une dynamique d'amélioration continue.

Objectif-PI a intégré Open-Prod dans des secteurs variés de l'industrie (plasturgie, électronique, équipementier automobile, horlogerie, recyclage, textile, semi-conducteur...) au sein de TPE aussi bien que chez de grands groupes industriels et internationaux.

L'ERP repose sur des technologies récentes et open source qui apporte une grande adaptabilité et fiabilité du système.

Notre ligne de conduite:

«Mettre à disposition l'ERP le plus flexible, le plus ergonomique et le plus adaptable dédié au secteur industriel»

La mission que l'on s'est fixée :

*Apporter un accompagnement personnalisé à nos clients et intégrateurs.
Proposer des évolutions techniques et fonctionnelles d'Open-Prod en continue.*

Nos valeurs:

Pragmatisme et "terrain", implication, amélioration continue

II. Offre de partenariat

Nous cherchons des partenaires **experts de la gestion industrielle** pour intégrer Open-Prod dans des entreprises manufacturières de leur région.

Ce que nous proposons:

- 90% du budget client pour l'intégrateur
- Une zone de chalandise large
- Des leads selon la zone géographique ou votre spécialité
- Un réseau d'experts de la gestion de production
- L'accès au code source de l'ERP
- Une formation et un accompagnement de proximité

A. Le modèle économique

L'open source redéfinit ce qui a de la valeur

L'utilisation d'Open-Prod ne nécessite **pas de coût de licence**. Ce modèle économique permet de favoriser le volume de **prestations de l'intégrateur** qui est la principale valeur ajoutée du projet pour le plus grand bénéfice des clients.

Répartition des activités d'un projet

Editeur Objectif-Pi

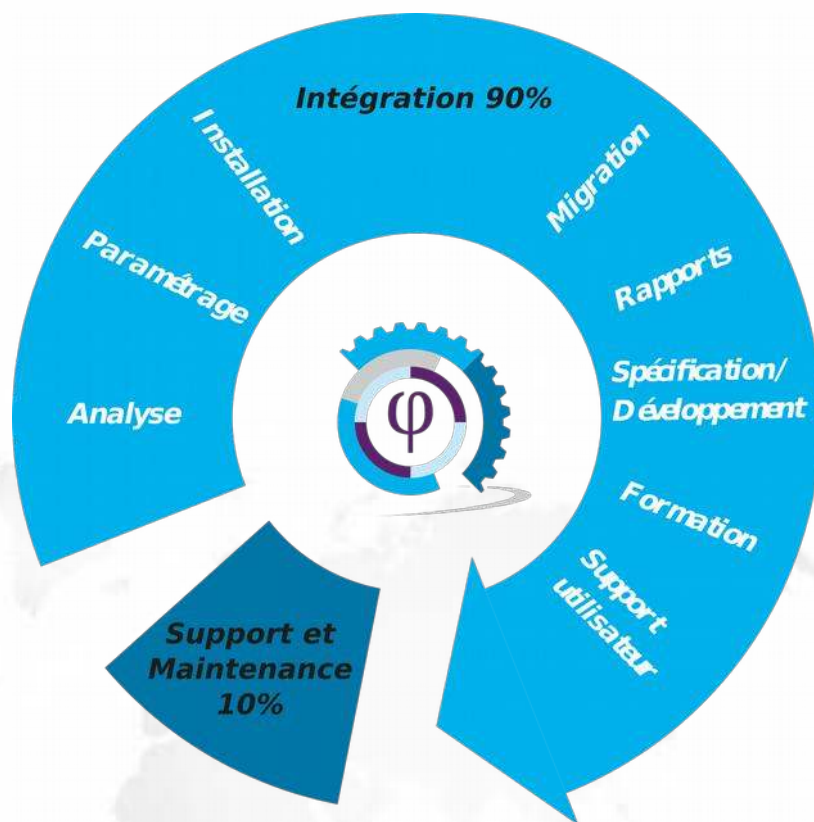
Partenaire intégrateur



Flux financiers d'un projet d'intégration

Editeur Objectif-Pi

Partenaire intégrateur



Exemple d'un projet à 60k€

	Intégrateur	Objectif-PI
Analyse	5000	/
Paramétrage	6000	/
Installation	3000	/
Migration	14 000	/
Rapports	8000	/
Adaptation	4000	/
Formation	8000	/
Support fonctionnel	6000	/
Maintenance	/	6000
TOTAL 1ère année	54000	6000

B. Des outils mutualisés

Objectif-PI met à disposition un ensemble de documents et outils.

- Des outils de gestion de projet collaboratifs
- Un système de gestion des tickets
- Un outil de versionning et suivi des évolutions
- Une base de training et de test de l'ERP
- De la documentation technique et fonctionnelle
- De la documentation méthodologique et commerciale
- Des vidéos pour la formation

C. Un partenariat personnalisable

Parce que chaque société est différente, a ses propres compétences et priorités, nous accompagnons nos intégrateurs pour les activités qu'ils ne souhaitent pas prendre en charge.

- Prestations fonctionnelles : analyse du projet, paramétrage d'Open-Prod...
- Prestations techniques : développements spécifiques, déploiement sur site, migration des données...

La refacturation chez les clients est libre.

III. Devenir partenaire : le processus

Le processus de formation se fait en deux étapes.

A. Formation

8 jours (jusque 4 personnes par société)

- 6 jours fonctionnels pour atteindre la maîtrise d'Open-Prod
- 1 jour pour la reprise de données
- 1 jour pour avoir toutes les clés en main pour présenter et vendre Open-Prod

Puis chaque année, nous formons et certifions nos partenaires aux nouvelles fonctionnalités et évolutions du logiciel.

B. Accompagnement

La première année, nous accompagnons nos partenaires pour leurs premiers projets.

- Support commercial : avant-vente, supports (plaquette, vidéos...), modèle de proposition commerciale, démonstration Web au prospect, accompagnement sur chiffrage...
- Support fonctionnel : sur phase de spécifications et paramétrage
- + Pack support fonctionnel en option

C. Contrat de maintenance

Nous facturons au partenaire un contrat de maintenance annuelle en refacturation libre chez ses clients.

Ce contrat comprend la prise en charge la correction des bugs informatiques et les montées de version de l'ERP.

IV. Faire vivre le partenariat

A. Nos engagements

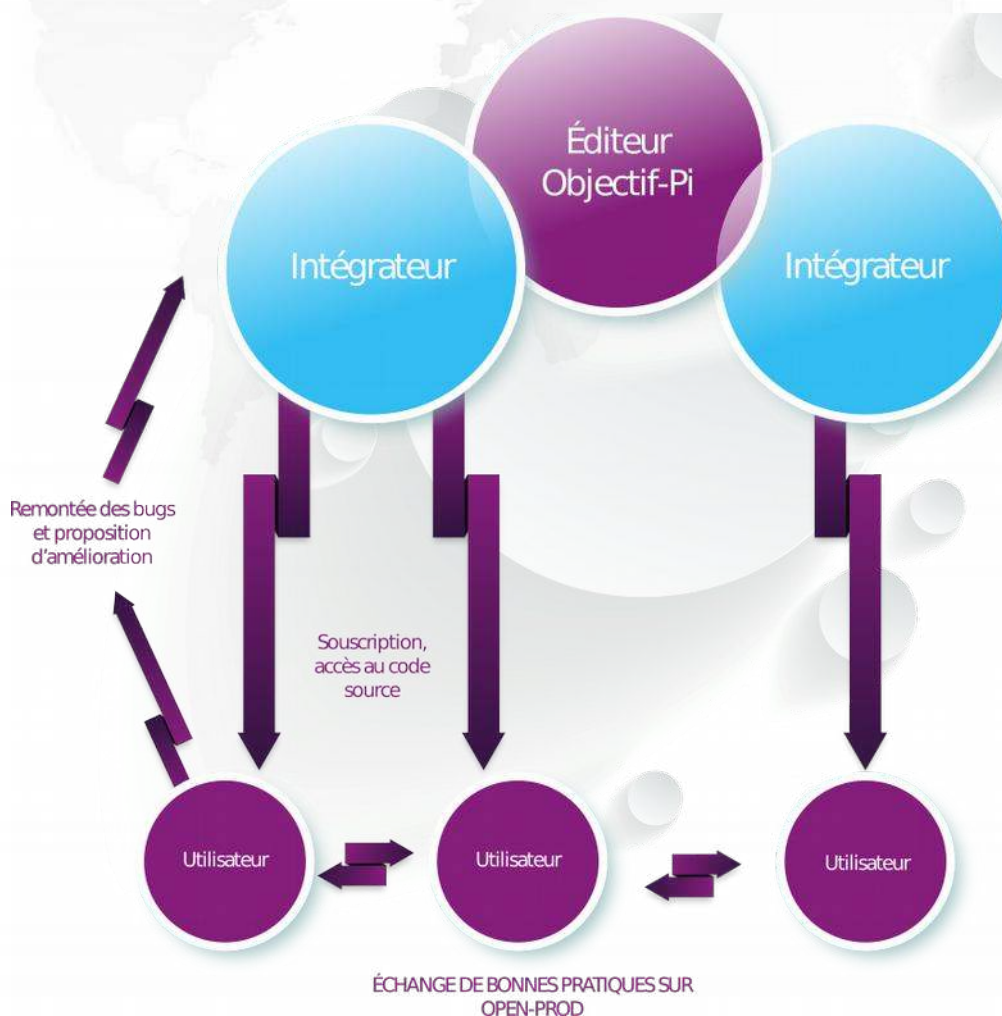
1) Le développement de notre ERP en continue

Nous nous engageons à faire évoluer Open-Prod en continue en développant de nouvelles fonctionnalités afin d'optimiser l'ergonomie et la couverture fonctionnelle.

2) L'échange, la philosophie open source

Nous accordons énormément d'importance à l'échange que ce soit pour des suggestions sur les évolutions de notre logiciel ou sur les bonnes pratiques pour son intégration.

Nous proposons un bilan annuel afin de faire le point sur le partenariat et progresser dans une dynamique mutuelle.



3) Notre stratégie de communication

Afin de faire connaître notre ERP et notre expertise, nous communiquons sur les nouvelles fonctionnalités d'Open-Prod, nos méthodes de gestion de projet, nous partageons notre avis sur les tendances et nouveautés du secteur et relayons les actualités de notre société et celles de nos partenaires: nouveaux partenariats, événements, études de cas...

- **Site internet** : Vous retrouverez une vitrine de notre ERP avec le détail des fonctionnalités, notre processus d'intégration et toutes les informations liées aux actualités de notre société.

- **Relations presse** : Nous publions régulièrement des articles dans la presse spécialisée de l'informatique et de l'industrie. Nous pouvons nous associer à nos partenaires pour bénéficier de relations presses conjointes.

- **Réseaux sociaux** : Nous interagissons sur les réseaux sociaux avec une communauté de spécialistes de l'industrie, de représentants de SSII, de consultants ERP, de développeurs informatiques et de journalistes.

- **Événements et networking**: Vous pourrez nous retrouver sur des événements externes (salons, tables rondes, conférences...) ou chez nous lors d'événements thématiques.

B. Nos interactions

- Nous formons nos partenaires à l'utilisation d'Open-Prod et à ses atouts commerciaux
- Nos partenaires nous font remonter leurs observations et celles de leurs clients sur l'utilisation du logiciel
- Nos partenaires partagent les bonnes pratiques commerciales et d'intégration entre eux
- Nous partageons tous nos idées afin de faire évoluer le partenariat
- Nous et nos partenaires propageons des recommandations mutuelles

V. Contact

Objectif-PI

1 Rue Lazare Carnot, Zone des Ruires

38320 EYBENS (GRENOBLE)

Naïs LEFEBVRE - Chargée du réseau de partenaires

nais.lefebvre@objectif-pi.com

09 83 23 77 78

www.open-prod.com

